

Fragebogen zur persönlichen Vorbereitung einer Verhandlung

Was ist Gegenstand der Verhandlung?
Was ist mein Ziel ?
Was ist mein Minimalziel ?
Was möchte ich mit meinem Ziel erreichen ?
Was weiß ich über meinen Verhandlungspartner ?
Was ist vermutlich sein Ziel ?



Wo vermute ich seinen **Verhandlungsspielraum**?

Was ist **sein Interesse** hinter seinem Ziel?

Was ist die **Folge eines Scheiterns** der Verhandlung?

Was ist die Folge, wenn ich mich **voll durchsetze**?

Was ist die Folge, wenn **ich nachgebe**?

Wie könnte ein **Kompromiss** aussehen?

