

Abschluss — Exit-Strategie

Die Exit-Strategie ermöglicht es Dir, elegant, sicher und souverän aus der Verhandlung auszusteigen.

#1 Beispiel: Schade Mail

"Schade, lieber Herr Kunde, wirklich schade, wir hätten gerne mit Ihnen zusammengearbeitet. Wir akzeptieren natürlich, wenn es momentan bei Ihnen nicht passt, und freuen uns auf ein Signal, wenn Sie so weit sind..."

#2 Beispiel: Schade-Mail + JOKER

"... schade, lieber Kunde, wirklich schade ... Übrigens: In der Anlage finden Sie A und B. Gern halten wir uns an unser Angebot noch bis zum xx.xx.20xx gebunden, und freuen uns..."

